

# **MILIONÁRIO** EM CONSTRUÇÃO



EMMANUEL FERREIRA

Milionário Em Construção

Copyright © 2018 Instituto Supra

Todos os Direitos Reservados.

Todos os Direitos Reservados. Nenhuma parte deste livro pode ser reproduzida ou transmitida de qualquer forma ou por qualquer meio, eletrônico ou mecânico, incluindo fotocópia ou gravação, ou por um sistema de armazenamento e recuperação de informações, sem permissão por escrito do autor.

Todas as traduções deste trabalho devem ser aprovadas por escrito pelo autor. Entre em contato com as empresas do Emmanuel Ferreira para obter permissão para acordos de tradução e distribuição. Impresso no Brasil.

Para solicitar mais exemplares para você ou sua equipe, acesse [InstitutoSupra.com.br](http://InstitutoSupra.com.br) ou entre em contato com o escritório do Emmanuel Ferreira pelo telefone +55 41 3264-8400.

*Primeira Edição*

*Nº de registro 171/PR/19*

# Índice

Prefácio .....	04
Introdução .....	06
<b>Capítulo 1</b> .....	<b>09</b>
A Fantasia de se tornar rico	
<b>Capítulo 2</b> .....	<b>13</b>
O que me impede de ser rico?	
<b>Capítulo 3</b> .....	<b>17</b>
Saiba onde pedir conselhos!	
<b>Capítulo 4</b> .....	<b>22</b>
Como gerar maior renda mensal?	
<b>Capítulo 5</b> .....	<b>27</b>
Como ganhar dinheiro?	
<b>Capítulo 6</b> .....	<b>31</b>
Mantenha-se sem dinheiro	
<b>Capítulo 7</b> .....	<b>34</b>
Como criar riqueza vendendo	
<b>Capítulo 8</b> .....	<b>39</b>
Planeje sua jornada	
<b>Capítulo 9</b> .....	<b>41</b>
Acredite, entre em ação e tenha foco	

# Prefácio

Minha inspiração para escrever esse livro é dedicação e comprometimento com o meu sucesso. É uma forma de me comprometer publicamente para alcançar aquilo que desejo em minha vida e compartilhar minhas experiências com as gerações millennials, X, Y e Z que assim como eu, não estão satisfeitos com suas situações pessoais, profissionais e principalmente financeiras e tem fome de muito mais.

Quando pensei em escrever esse livreto algo ficou me perturbando por muitos dias até que eu tomasse coragem e parasse de enrolar para colocar ele como prioridade em minha vida neste momento. Aqui será a forma de expressar os conhecimentos que tem mudado minha vida pessoal, profissional e financeira me colocando cada vez mais focado em conquistar minha própria riqueza.

Você já pensou em ajudar pessoas e sempre que o faz gostaria de ter mais, muito mais para ajudar? Eu penso desta forma e não me contento em ajudar pouco, o que me deixa frustrado e imagino que você também fique e como vou ajudar os outros se não consigo me ajudar primeiro?

Foi ai que minha ficha começou a cair, percebi que essas mudanças que eu vinha fazendo em minha vida estavam dando certo e poderiam ajudar muito outras pessoas e destas tantas, outras mais, assim o muito que eu precisava, estaria ficando

próximo de se alcançar. Algumas coisas não saem da minha cabeça, eu quero ajudar muitas pessoas e hoje não posso, não como eu gostaria. Quero proporcionar uma vida melhor para minha noiva e não consigo, quero fazer minhas escolhas sem restrições e não posso. Chega, chegou um momento em minha vida que não quero mais isso e quero mudar completamente a forma que eu vivo, parar de viver com pensamentos negativos e iniciar uma mudança na vida e na de todos ao meu redor. E só será possível depois que eu conseguir colocar para fora tudo aquilo que quero e como venho fazendo para conseguir.

Parei um final de semana, na verdade 2 finais de semana e consegui colocar neste livreto de forma resumida e prática tudo aquilo que vem dando certo em minha vida em simples palavras e principalmente sem ninguém para me ajudar escrever, tudo com minhas próprias palavras e da forma que penso. Meu objetivo é até final do ano 2019 ajudar mais de 1.000.000 de pessoas a mudarem suas vidas pessoais, profissionais e financeiras através dos meus conteúdos. Este livro é parte disso, em muitos locais deste Brasil é muito mais fácil as pessoas lerem um pequeno livro do que terem acesso a internet. Acredito muito em você e sei que se você acreditar como eu acredito você será capaz de fazer muito mais do que vem fazendo hoje. Tudo é uma questão de DECISÃO e eu já tomei e executei a minha.

VOCÊ ESTÁ PRONTO?

# Introdução

No Booklet Milionário em Construção - Como se tornar rico, quero dividir com vocês algumas boas práticas, processos e análises que tenho feito na vida de algumas pessoas e colocada em prática em minha própria vida, afinal eu sou um Milionário em Construção. Eu não sou diferente de você. Mas diferente de outras pessoas quero compartilhar minha corrida nesta jornada contigo e demonstrar que independente da sua criação, idade, sexo ou condição financeira você pode ser e já é um Milionário em Construção. Todos nascemos com um potencial ilimitado na vida e cada um obtém aquilo que se dedica para ter.

Quero provar que se meu pai conquistou e mudou sua vida pessoal, profissional e financeira eu também posso conquistar e qualquer um de vocês também. Basta dedicar 100% de sua energia com foco no que deseja e com certeza você alcançará.

Dou início com minha história, caso você ainda não me conheça, me chamo Emmanuel Ferreira tenho 31 anos de idade sou Diretor Comercial no Instituto Supra, uma empresa familiar. Onde meu pai iniciou as atividades há 26 anos atrás, quando eu tinha apenas 5 anos de idade.

Ele conseguiu do zero criar uma empresa que gera uma receita

anual maior que R\$1.000.000 reais em treinamento de vendas por todo o Brasil e América latina.

Porque estou escrevendo esse livreto? Há alguns anos atrás eu assumi um comprometimento que eu teria mais de 10 empresas, seria um empresário de sucesso e nunca mais teria que ficar fazendo continhas de como ou onde eu iria gastar meu dinheiro. Desde então venho me dedicando muito para alcançar esse objetivo e cada dia que passa estou mais perto de chegar lá – Graças a Deus e ao meu esforço.

Bom, vamos lá, mesmo meus pais tendo uma vida boa e resolvida eu ainda não estou satisfeito, somos de classe média - o que não é ruim, porém isso não me agrada 100%. Eu sei que tanto eu quanto eles, podemos fazer muito mais do que isso e por esse motivo eu me comprometi e venho dedicando os últimos 10 anos da minha vida estudando e me aprimorando cada vez mais, quero compartilhar tudo aquilo que deu certo e que não deu certo em minha vida, em todos os aspectos.

- Nossa Emmanuel, você está querendo aparecer, já tem uma boa vida! Me desculpe você, mas não estou não, quero ajudar muitas pessoas a saírem de onde estão e ter a vida que desejam. Meus pais são os melhores do mundo, não tenho nada contra ao que conquistaram, mas financeiramente e profissionalmente eu tenho meus próprios princípios e ninguém vai me impedir de alcança-los.

Claro muitos destes princípios estão sendo alcançados através

dos conhecimentos profissionais que meu pai desenvolveu nos últimos 26 anos em nossa empresa, o Instituto Supra.

Alguns exemplos:

- Luis Susin 31 anos de idade empresário de automação elétrica industrial, que com meu trabalho em sua empresa saiu de um faturamento mensal de R\$ 5.000,00 para mais de R\$45.000,00. Hoje está expandindo seus negócios e sua empresa conta com mais de 5 funcionários.
- Adilson Schlooser, empresário em expansão do ramo Agroquímico no Paraguai, comanda uma empresa que saiu de 50 clientes para mais de 370 em 9 meses de trabalhado aplicando os processos da nossa empresa.
- Wagner Junior, empresário na GeralFix/Galvinox, aprimorou seu mindset empresarial e comercial com nossos processos e técnicas conseguiu um aumento em sua loja e faturamento em 32%.



## Capítulo 1

# A Fantasia de se tornar rico

Sabemos que ser rico é o sonho de todos independente de classe, raça, religião ou da forma que iremos conseguir essa riqueza. Porque falo desta forma? Muitas pessoas querem isso a qualquer custo, acham que a riqueza é algo que só será possível se contar com jogos de sorte, como na mega sena ou ilegalmente por exemplo.

Essa Fantasia está dentro de cada um, desde o momento que nascemos, e o que acontece? As pessoas querem o dinheiro para fazer e ter as coisas que elas sonham com essa riqueza. Mas o que ninguém nunca lhe mostrou é o porquê da necessidade de trabalhar para ter esse dinheiro. Você já ouviu falar que se pegássemos todo o dinheiro do mundo, dividíssemos por partes iguais para todas as pessoas, cerca de 5 ou 10 anos todo esse dinheiro estaria novamente na mão das mesmas pessoas que são os portadores deste dinheiro hoje? E o que isso quer dizer? A população não está preparada para lidar com dinheiro em suas mãos.

Você já deve ter ouvido ou até mesmo falado algo desta maneira, - Se eu não comprar isso parcelado não terei como comprar nada! - Se eu não entrar em um financiamento eu nunca terei meu carro ou casa!

Porque isso acontece? Bom, essas são as maiores dúvidas que lidamos todos os dias em nossas vidas, pois nenhuma escola e nenhuma família nos ensina a forma de lidarmos com a vida usando todo nosso potencial para alcançar o que é destinado a nós. Neste livreto irei te mostrar algumas sugestões de ações que sendo aplicadas em nossa vida conquistaremos uma vida muito melhor.

A riqueza não é uma fantasia, é uma possibilidade para todos, claro que agindo de maneira assertiva e com foco, se tornará uma realidade para você. Devemos nos preocupar com dinheiro sim, sem ele não é possível realizar seus sonhos de ter uma casa, de construir uma família, proporcionar estudo de melhor qualidade aos seus filhos, se prevenir em relação a sua saúde, ajudar sua igreja, ajudar a família no geral e outras pessoas. Dizem que dinheiro não traz felicidade, eu concordo e discordo, pois dinheiro pode compra quase tudo que me fará mais feliz, posso realizar uma viagem com minha família, consigo expandir meus negócios e ter uma empresa muito maior, tenho a possibilidade de viajar o mundo, posso garantir uma qualidade na saúde e estudos de meus filhos - mesmo que ainda eu não os tenha.

Você deve estar se perguntado como eu irei conseguir me tornar rico. Hoje 83% da população brasileira vive com o salário mínimo de R\$ 980,00 reais mensais que daria R\$ 11.760,00 por ano pagando o Imposto e descontos ficaria liquido em R\$ 10.170,04 anuais, certo?

E o que é possível fazer com essa quantidade de dinheiro, sendo que temos que pagar despesas fixas como aluguel, água, luz, comer e ainda comprar algo para os filhos? Somente 7% da população tem seguros de vida e saúde, menos de 14% da população tem previdência privada, reclamam constantemente manifestando sua indignação com o medo da previdência social (INSS) não existir em alguns anos. Reclamar não irá diminuir os impostos e nem aumentar nosso salário mensal.

O que as pessoas dizem por aí para tentar resolver esse problema: Se você deixar de tomar aquele cafezinho no seu lugar de preferência todos os dias poupará R\$ 10,00 reais por dia, no total de 21 dias úteis terá poupado do seu salário R\$ 210,00 chegando a economizar R\$ 2.520,00 por ano. O que para muitos esse valor é muito maior que seu ganho mensal, só que isso não irá resolver seu problema financeiro para o resto de sua vida. O que as pessoas não analisam é que gastam a maior parte do seu dia se preocupando e fazendo contas para ter certeza de quanto estão gastando e devendo todos os meses, quando poderiam usar melhor o seu tempo encontrando uma maneira de gerar uma renda mensal maior. Eu costumo ver pessoas se programando cada vez mais em fazer contas de onde elas irão gastar do que criando maneiras de como ganhar dinheiro.

Já ouvi muitas vezes as pessoas falando - Apague a luz temos que economizar! - Vamos cancelar a TV a cabo iremos poupar R\$ 3.000,00 reais ao ano. Quando na realidade não fará

uma grande diferença em suas vidas, eu falo isso, pois ouvia isso na minha própria casa e lá não temos uma situação ruim, pelo contrário, temos uma vida muito boa, mas ainda com mentalidade de não correr riscos e pensando que a única maneira de ter dinheiro é poupando. Como diz o meu grande mentor Grant Cardone:

*“Very few people even know how to get money, even fewer know how to keep it, and almost no one knows how to multiply it.”*

*“Muitas poucas pessoas sabem como ganhar dinheiro, menos ainda sabem como acumular, e menos ainda sabem como multiplicar esse dinheiro.”*

As pessoas querem ter tudo de melhor em suas vidas, mas não querem pagar o preço para isso. As notícias são negativas o tempo todo em qualquer lugar. Então não seja uma pessoa que baseia a sua vida nelas, seja o criador das boas notícias ao seu redor.

## Capítulo 2

# O que me impede de ser rico

Essa é uma pergunta que todos nós já fizemos alguma vez ou várias vezes em nossa vida. Será que só fica rico quem tem sorte? Quem nasceu em berço de ouro? Não, nada disso. Esse livreto irá te mostrar, a cada capítulo, aquilo que uso em minha vida todos os dias e me faz acreditar cada vez mais, que é possível para qualquer um chegar lá.

O primeiro passo é tomar a decisão que, é isso que você quer, sem que essa decisão seja tomada, nada será possível em nenhum aspecto em sua vida. Tony Robbins, um dos meus mentores diz:

*"It's in the moments of decision that your destiny is shaped."*

*"É nos momentos de decisão que o seu destino é moldado."*

Pare para analisar sua vida por um instante, perceba que a sua situação atual é o resultado de uma decisão que você já tomou a algum tempo atrás. Se você toma decisões certas terá um futuro certo, se toma decisões erradas terá um destino errado. Nossa vida é feita de padrões e quando conhecemos melhor esses padrões vamos descobrindo que não tomamos certas decisões na vida porque alguma coisa ou algum pensamento

que talvez por medo de algo que alguém ou até mesmo nossos próprios pais já nos disseram, acabam nos impedindo de tomar uma decisão hoje e seguir adiante em busca dos nossos sonhos.

Quanto tempo demora para tomar essa decisão? Veja, tomar uma decisão demora menos de um segundo, o que nos faz demorar mais são os padrões, são esses pensamentos que nos impedem de agir para alcançar o resultado que queremos. Todos nós nascemos com oportunidades e com um potencial ilimitado, até que começamos a interagir com o mundo e a criar nossos padrões, iremos conviver a vida inteira com eles, onde com certeza, são os que não permitem o nosso crescimento.

Você já deve ter escutado, - Eu sou muito velho para mudar. - Eu vou morrer assim! - Se não mudei até agora, não adianta mais, não tem jeito! - Estou bem assim, não tenho tempo para ir mais longe... Não, não e não, pare já de acreditar nisso, está tudo errado! Não devemos ter esses pensamentos razoáveis, quando pensamos assim, independentemente de nossa idade, estamos sendo egoístas. O único e total responsável por nosso destino são as decisões que tomamos.

Pense comigo, você já ouviu várias coisas similares a que estou falando aqui neste livro, o ponto aqui é, para que esse livro fosse escrito, eu tive que tomar uma decisão e abrir mão de algumas coisas para que ele existisse. A primeira coisa que fiz foi colocar meu foco nele, pois eu sentia que precisava ajudar outras pessoas através destes conhecimentos que estão mudando

minha vida. Se eu não tomasse a decisão de escrever esse livro e colocasse em prática logo em seguida em que decidi, com certeza não seria possível você estar lendo ele agora. Tenha FOCO, pois onde você foca, você é capaz de decidir. Cada um de nós tem uma tendência de focar onde não podemos controlar, isso é que nos faz ter pensamentos negativos, nos deprimindo e achando que nada dará certo.

*“Focos is a decision. - Tony robbins”*

*“Foco é uma decisão.”*

Para você chegar em um lugar diferente, você precisa tomar uma decisão diferente da que vem tomando em sua vida ultimamente. Quer ter mais dinheiro? Terá que tomar algumas decisões para que isso seja possível, focar em maneiras de como conseguir isso. Em nossa vida, temos que mudar a forma de tomar decisões o tempo todo, pois a cada momento o mundo muda, nós mudamos, os planos mudam e essas decisões devem acompanhar isso.

É igual uma empresa, independentemente de ser pequena, média ou grande, seja ela individual, todas tem um ciclo e em cada ciclo precisamos tomar decisões diferentes, só assim conseguimos fazer com que ela em qualquer fase da economia cresça. O mesmo se aplica na nossa vida pessoal e para mudar você tem que tomar uma decisão!

- E se essa decisão der errado? Ótimo, você analisa o que deu errado, ajusta os planos e muda a sua estratégia. Temos que fazer isso em nossa vida o tempo todo e quando a maioria das pessoas vierem te dizer que acham que você deve parar e desistir pois vai continuar dando errado, será o momento em que o seu foco vai te guiar. Então dando errado, não pare, o sucesso e a riqueza que você quer independentemente do valor, se encontra onde você e o seu foco estão.



## Capítulo 3

# Saiba onde pedir conselhos

Aqui vai uma dica para a sua vida e para a vida de seus filhos, jamais, nunca e de maneira alguma, peça conselhos a quem é um fracassado, um desistente da vida, alguém que seja igual ou menos que você. Não aceite conselhos construtivos de quem nunca construiu nada. A única forma de crescer é buscando conselhos com pessoas melhores que você, seja na área profissional, financeira, econômica ou conjugal. Porque independentemente do tamanho do seu objetivo, essas pessoas vão provavelmente te dizer algo do tipo, “Eu acredito que seja possível, vai e não desista pois é possível”. Isso aconteceu comigo enquanto eu escrevia, ou planejava escrever esse livro.

O que estou escrevendo e vivendo aqui é a mesma coisa, muitos já me falaram e ainda falam - Como você pode escrever sobre tudo isso? E principalmente sobre dinheiro, sendo que você não é um milionário ainda? E eu te digo, realmente não sou, pois eu sou um “Milionário em Construção”, estou no caminho construindo meu sonho e isso faz parte do processo para atingir meu objetivo. Quero mostrar para o mundo que você pode ajudar as pessoas, mesmo em processo de mudança e em um tempo real, sem criar fantasias e situações para mostrar isso.

Não quero de maneira alguma que pense que estou querendo te mostrar que sou melhor que você e que quero aparecer, pelo contrário, quero te apresentar o que me influenciou e que também irá influenciar você para conseguir o que quer.

Hoje tenho mentores que me auxiliam a tomar decisões certas, mas por algum motivo ou pensamento fora do comum já me fiz pensar - que eu estava indo na direção errada. Essas pessoas são muito bem-sucedidas e eu não pago para que elas me ajudarem, eu simplesmente compartilho meus pensamentos e minhas ideias com elas onde me dizem o que fizeram parecido nestas situações e o que deu certo. Desta forma consigo tomar minha decisão e divido o 'porquê' estou fazendo isso ou, o quanto quero atingir essa decisão e elas dizem - Vai com fé que você irá conseguir, é possível!

Você já reparou que muitas vezes não pedimos conselhos de pessoas próximas e elas nos aconselham mesmo sem termos pedido? Não importa se é nosso pai, nossa mãe, nosso tio, pode ser qualquer um de sua família. Nós não temos os mesmos pensamentos e a mesma fome de construir o futuro de ter dinheiro e sucesso. A maioria de nossos pais viveram ou ainda vivem em tempos difíceis. Eles têm o suficiente para sobreviver, eles não estão errados, mas alguns dos conselhos que eles nos dão não serve para nós.

O que estou querendo dizer é, pense na vida que eles tiveram, isso reflete nas decisões que já tomaram, mas a sua vida será feita pelas decisões que você tomar, não eles. Então a respon-

sabilidade é toda sua. Quanto maior for a sua ação massiva em direção ao seu foco, mais longe você chegará.

Aqui estamos falando principalmente de dinheiro, da sua construção milionária, podendo ser 1 milhão ou 100 milhões, não importa, daqui virá o conselho que vai definir você. Seus padrões dizem quem você se tornará amanhã e quando falamos de riqueza entramos em um mundo de discussão paralelo e isso é um problema. Você já deve ter escutado algo ridicularizando quem tem dinheiro. – Tem dinheiro, porque é ladrão. – Tem dinheiro porque não paga impostos. – Tem dinheiro mas não ajuda ninguém. E por aí vai... Mas se você não tem dinheiro, todos vão ter dó de você e será visto e aceito por todos, que logo irão contribuir para melhorar sua condição. Isso não está certo, pois quanto mais você tiver, mais poderá ajudar as pessoas e é isso que eu vejo quando falo dos mentores digitais que acompanho: Tony Robbins, Grant Cardone, Paulo Vieira entre outros pelo mundo. Não adianta você querer ajudar se não tiver nada para ajudar os outros. Só conseguimos ajudar outras pessoas se tivermos além do que precisamos para viver à nossa vida.

Faça um teste: Ligue para algum contato seu e diga que está lendo o livro "MILIONÁRIO EM CONSTRUÇÃO – COMO SE TORNAR RICO" que ensina princípios para o sucesso na vida, e veja como eles responderão a isso.

O imprescindível aqui é você estar ao redor de pessoas que pensam como você e querem conquistar objetivos iguais ao

seus. Pessoas que querem o mesmo, se atraem, tem as mesmas dificuldades e se ajudam. Todos devemos ter pessoas para dividir o que pensamos e aprender com a troca de experiências diferentes. Então você deve estar no meio de pessoas assim, quer ver como? Hoje está muito comum e fácil, através da internet conseguimos estar próximos de pessoas que pensam igual a mim, igual a você. Procure empresas de marketing de relacionamento, encontros de network, congressos, seminários, treinamentos, feiras entre outros. São nestes lugares que pessoas que querem o mesmo e mais que você estarão, além disso fazer um investimento no que é mais importante investir, em você mesmo.

Ouvir conselhos de pessoas que não querem mais crescer na vida, que estão apertadas financeiramente ou não tem nenhum dinheiro extra é um problema.

Todas as pessoas falam a partir de uma linha de raciocínio e com um nível de informação que ela obteve na vida, muitas vezes essa informação é limitada comparada aquilo que você quer conquistar na sua vida.

Por esse motivo que você tem que ouvir pessoas acima de você, assim vai perceber como são tomadas as suas decisões e quais são os caminhos que elas fazem e assim aplicar em sua vida.

Ontem me perguntaram se eu seria feliz sendo milionário, pai, e fiquei olhando para as pessoas ao meu redor, algumas delas ficaram meio incomodadas com a pergunta feita para mim e tentavam fazer com que a pessoa não insistisse na resposta. E minha resposta foi simples, dinheiro não tem nada a ver com felicidade, mas sim com o potencial que tenho para alcançar meus sonhos. Apesar de que eu prefiro ser triste com dinheiro do que triste sem nada.

## Capítulo 4

# Como gerar maior renda mensal?

Primeiro precisamos saber se existe a possibilidade de ganhar muito dinheiro na área que você está, saber se é possível trabalhar para gerar uma renda extra mensal através de vendas ou assumindo outras áreas da sua empresa. Implementar um projeto novo, criar uma segunda renda para a empresa ao qual você já trabalha e se você vai ser responsável pelo projeto. Existem várias formas de aumentar sua renda mensal, seja em um segundo trabalho, seja nos finais de semana, ou buscando opções como motorista em aplicativos de celular hoje já conhecidos, pode ser em jardinagem, limpeza de piscinas... Em qualquer área que ajude você a criar essa fonte extra de renda mensal.

Em um dos treinamentos que realizo para gerentes de uma grande rede bancária do Brasil escutei uma história que demonstra muito isso que estou comentando. Existe um cliente de uma das agências, mais especificamente do interior de São Paulo, que atua como porteiro em seu trabalho oficial, em seu segundo trabalho em outra empresa exerce a mesma função de porteiro. A diferença é que essa pessoa guarda todo o seu salário do segundo emprego há mais de 20 anos, vivendo somente com o salário do primeiro emprego.

Isso é aumentar a sua renda mensal. - Mas porque ele guarda, vai trabalhar a vida toda e não vai fazer nada com esse dinheiro? Não sei qual a finalidade real, mas sim devemos guardar esse dinheiro até ter um montante. Por exemplo, guardar cerca de R\$ 10.000,00 reais e investir isso em algo concreto que te gere uma renda mensal para o resto da vida. Entendeu?

Esse é o princípio de ter uma renda extra paralela, para que você tenha um futuro próspero, sem precisar ficar fazendo conatinhas e escolhendo onde vai gastar seu dinheiro. E eu falo isso por experiência própria, meu maior arrependimento é ter gasto todo dinheiro que eu tinha guardado desde 2007 para usar com bobeias. Se eu tivesse acesso a esse conhecimento mais cedo, com certeza hoje não estaria precisando guardar tanto para suprir aquele que gastei no passado.

No momento que se encontra minha vida financeira, posso te dizer que consigo guardar 40% do valor que ganho. O que faço com esse dinheiro? Estou à procura o tempo todo de algum investimento que me pague renda recorrente ou em algo que tenho a certeza que é concreto, literalmente, como investimentos imobiliários ou outros.

Sempre fico pensando em como aumentar minha renda mensal, procuro formas de conseguir isso e busco por projetos que tenham a ver com o meu projeto principal, que é a UNIVERSIDADE SUPRA, e se você trabalha com vendas, isso se torna mais fácil ainda. Porque para aumentar sua renda mensal depende exclusivamente da sua ação massiva e sua estratégia

para conseguir esse resultado desejado. Não diga que você não pode ou não consegue que isso é mentira! Se eu estou conseguindo, desenvolvendo um projeto que é novo no mercado de atuação para a empresa, você também pode.

**“Lembre-se que tudo começa com uma DECISÃO.”**

Muitas vezes queremos mudar as pessoas ao nosso redor para conseguir aquilo que queremos, seja em casa ou na empresa que trabalhamos, quando na verdade precisamos ter a ação, iniciar a mudança e a forma de pensar, conseqüentemente essas pessoas te seguirão automaticamente. Veja por esse lado: Se você tem uma empresa pequena com (3 pessoas), onde você é que faz a maior parte das coisas, assuma rapidamente total responsabilidade e comece a agir. É a ação que precisa para buscar clientes e negócios, isso fará você aumentar sua renda mensal e da sua empresa. Não podemos ficar esperando que os outros façam antes da gente, porque em uma empresa, independentemente do tamanho da equipe, você é o espelho, então faça o que for preciso para agir e não espere os outros.

Faça um comprometimento agora mesmo com você, pare de reclamar, de ficar magoado ou resmungando de tudo ao seu redor, isso não aumentará sua renda mensal. Para criar a sua riqueza, seja ético nessa sua jornada, seja um Milionário em Construção que faz o que for preciso para alcançar sua riqueza... Viver quebrado é um saco.



Agora que você está comprometido o suficiente, vou te dar algumas formas de aumentar a sua renda mensal para encurtar a sua jornada, como venho fazendo com a minha.

Envie para o departamento comercial da minha empresa indicações de negócios para nossos produtos online, a Universidade Supra e você ganha R\$250,00 reais em cada negócio fechado, faz a conta comigo:

Me indicando 2 negócios novos por semana, você terá uma renda extra de R\$2.000,00 por mês sendo R\$24.000,00 no ano – isso só me indicando clientes. Vamos dobrar a meta? Me indique 4 por semana e terá R\$4.000,00 de extra no mês e R\$ 48.000 em um ano.

Se você alcançar R\$ 50.000,00 de indicações em um ano, você ganha uma viagem para os Estados Unidos com tudo pago, gostou? Se fizer as contas, vai perceber que estou encurtando o seu caminho em 20 anos para alcançar seu primeiro R\$ 1.000.000,00 de reais.

E essa é só uma dentre várias formas de você aumentar a sua renda mensal: Editor de conteúdo para um blog, vendas online, fazer social mídia de uma empresa, fazer parte do sistema de venda como afiliados. Lembre-se do network marketing nessas horas, pois nestes locais com certeza você encontrará pessoas que pensam igual a você e querem ter o mesmo resultado.

Muitos acham que a outra forma de se tornar um milionário - que não seja por jogos de sorte, é sendo um empresário e tendo a sua própria empresa, não é verdade. Muitas pessoas que são milionários em patrimônio e em dinheiro são funcionários de empresas. Hoje, 80% dos milionários que conheço, são pessoas que atuam como empreendedor corporativo que empreendem dentro da empresa que trabalham e a outra parte estão em vendas, com certeza. Pois você é a empresa, você não monta uma empresa e quando você perceber isso, verá que realmente não depende da sorte, mas sim das suas ações.

Já que você decidiu iniciar essa jornada, continue a seguir e a fazer as contas para alcançar a sua riqueza.

## Capítulo 5

# Como ganhar dinheiro?

Vendas!!!! Essa é a maneira que irá conseguir ganhar seu dinheiro e você não precisa gostar de vendas para vender, mas precisará fazer. Cerca de 80% das coisas que um CEO de uma grande empresa faz ele não gosta de fazer, isso eu posso garantir para você. E a partir deste ponto em diante devemos pensar em quais pessoas ou empresas tem o dinheiro que você precisa para alcançar o seu objetivo.

Encontrar esse público é um processo que fazemos em vendas e por sinal serão essas pessoas ou empresas que serão os patrocinadores da sua jornada milionária, pois você trocará o dinheiro deles pelo seu produto ou serviço.

Pare agora e pegue uma caneta e um papel!

Liste as empresas ou pessoas que serão seus patrocinadores aos quais você trocará o dinheiro deles pelo seu produto ou serviço. Esses contatos serão seus objetivos nos próximos 5 dias. Use todo o seu tempo para estudar, visitar, iniciar um contato ou manter o contato já existente dessas empresas ou pessoas.

Mantenha a sua mentalidade milionária em alta, lembrando que você está ali para servir essas pessoas que tem o que você quer, ou seja, o dinheiro delas investido no seus produtos e serviços.

*“A venda é o resultado de um relacionamento bem feito.”*

Emmanuel Ferreira

Procure estar próximo e em todos os momentos com pessoas que irão de alguma forma ser o seu patrocinador nesta jornada milionária. Em qualquer lugar que você for, você deve estar preparado para encontrar e se aproximar destas pessoas.

Recentemente estive em São Paulo para treinar alguns gerentes de relacionamento bancário, algo comum em minha agenda, visto que faço esses treinamentos com uma certa frequência, porém dessa vez eu fui visitar uma feira de um ramo específico a convite de um parceiro de negócios que temos na cidade. Fiquei lá, pensando e analisando a feira, ‘escolhendo’ quem seriam as pessoas que eu deveria conhecer e que de alguma maneira irão trazer algum benefício para mim. Não tenho como conhecer todo mundo e nem ficar batendo papo com pessoas que não irão ser os patrocinadores de minha jornada, isso é tempo perdido, preciso de novos contatos e ser conhecido por aquelas pessoas que irão me ajudar. Essa foi a minha mentalidade milionária, como se eu já fosse um milionário.

Muitas pessoas usam seu tempo somente para si quando vão a eventos, feiras, seminários e congressos. Elas querem prove-

aproveitar e se divertir e esquecem que nestes locais além do conhecimento que irão ganhar, o network deve ser iniciado para dar o passo rumo à sua jornada.

Todos os dias é preciso estar preparado e alinhado com seu objetivo, quanto mais tempo você desperdiçar com momentos fúteis (festas, viagens, gastos desnecessários) mais tempo demorará para chegar em sua meta.

Um de meus maiores arrependimentos é ter gasto tudo quando inicie minha vida de baladas e festas aos 18 anos. Eu cheguei a fazer algumas contas e vi que desde aquele tempo gastei mais de R\$ 240.000,00 reais – isso sem contar os juros que receberia se estivesse investido esse dinheiro se soubesse dessas informações quando mais novo. Mas faz parte, nenhuma faculdade vai nos ensinar a ganhar dinheiro, nem mesmo nossa família.

Alguns mentores que me inspiram como Mark Cuban - Dallas Cowboys, Tony Robbins e Grant Cardone dizem o seguinte:

*“The most important thing you must learn about any business is sales.”*

“A coisa mais importante que você tem que saber sobre uma empresa é vender.”

Mark Cuban

*“Repetition is the mother of skill.”*

“A repetição é a mãe da habilidade.”

Tony Robbins

*"You can't win without making moves."*

*"Você não pode vencer sem agir."*

Grant Cardone

Quando você estiver 100% comprometido em procurar quem está com seu dinheiro, o seu patrocinador nesta jornada, eu poderei te ajudar a se aprimorar em vendas com a Universidade Supra. É 100% online e você pode fazer de qualquer lugar ([www.universidadesupra.com.br](http://www.universidadesupra.com.br)).

Por hora, não esqueça de fazer sua lista de pessoas para iniciar sua aproximação imediatamente desses contatos.

Se hoje você não tem o dinheiro que quer ter, e está trabalhando para conseguir, é porque está gastando o seu dinheiro e seu tempo com pessoas erradas quando não deveria.

Você já ouviu falar que somos o resultado da média das 5 pessoas que vivem a nossa volta? Então, isso se aplica nesta sua jornada, inconscientemente ouvimos aqueles que estão próximos e normalmente não são as pessoas corretas para dar conselhos, principalmente se tratando da sua busca pela riqueza. Não existe atalhos para chegar onde você quer, apenas trabalho duro, por isso terá que sempre encontrar seus patrocinadores, isto lhe resultará em mais dinheiro com toda certeza.

## Capítulo 6

# Mantenha-se sem dinheiro

A partir do momento que você iniciar um aumento na renda mensal, não importa o valor, mantenha-se firme em não mudar o seu estilo de vida. A sua jornada milionária é feita de quanto você é capaz de guardar e não de quanto você ganha mensalmente.

Hoje em dia, como já mencionei, eu consigo guardar 40% de quanto eu ganho e todos os dias trabalho para aumentar essa renda mensal. Mesmo ganhando mais não podemos aumentar nosso padrão de vida só porque agora ganhamos melhor. Devemos guardar, guardar e guardar até chegar onde planejamos e quando digo isso é guardar para investir no futuro, em algo que te gere uma renda passiva e mensal.

A primeira coisa que 90% das pessoas fazem quando começam a ganhar um pouco de dinheiro é comprar coisas que não tinham antes, elas trocam de carro, de casa, de celular, viajam para destinos mais caros, compram roupas de marca e por aí vai. E acredite quanto mais você ganhar e guardar para investir no seu futuro, mais satisfatório será para você quando puder gastar sem precisar fazer contas.

E você já deve ter passado por algo parecido assim:

A alguns meses atrás fiz uma viagem para o Chile com a minha noiva, até então namorada, porque foi lá que a pedi em casamento. Foi uma viagem surpresa que bolei e logicamente nem deveríamos ter ido viajar já que não estávamos em uma situação muito boa financeiramente decorrente de algumas decisões erradas que havíamos tomado na época, mas, fomos na viagem. Levamos dinheiro e cartão é claro e chegando no local algumas coisas não saíram como o planejado. Acabamos gastando mais do que poderíamos e todos os dias ficamos tendo que fazer continhas em onde iríamos gastar o dinheiro. E chegamos naquele ponto em que se escolhêssemos uma coisa deixaríamos de fazer outra e com isso deixamos de ir em vários lugares que gostaríamos de ter ido.

Fiquei muito chateado e nervoso com a situação e acredito que para um homem ou melhor, para mim a pior coisa é não ter dinheiro suficiente para fazer o que quer. Quem tem dinheiro tem poder de escolhas e isso é o brio de qualquer homem.

Acredito que esses foram na verdade os 7 dias mais chatos em uma viagem internacional que já passei e não desejo isso a ninguém. Depois desta viagem decidi que não iremos mais viajar a passeio enquanto eu não tiver a situação financeira que quero, deixar de fazer coisas por não ter dinheiro suficiente nunca mais e quando for para fazer, farei com o melhor possível para mim e para ela.

Este estado de manter-se sem dinheiro que estou comentando é manter seu padrão de vida atual, mesmo ganhado mais



não gaste com coisas supérfluas, pois isso fará com que você desperdice o dinheiro que é para o seu futuro.

Tenho gasto os últimos anos estudando muito, acertando e errando também, mas no fim aprendi os passos que devem ser feitos para alcançar o sucesso na vida pessoal atrás da área profissional e o mesmo irá acontecer com você. Seu planejamento com o seu trabalho duro constante durante um período de tempo e disciplina, fará com que você também alcance o sucesso, mas você precisa AGIR agora.

Meu pai, Paulo Ferreira diz:  
*“O preço do sucesso é pago antes.”*

## Capítulo 7

# Como criar riqueza vendendo

Se você dar uma olhada na Forbes nos homens mais ricos do mundo vai perceber algo muito em comum entre eles, além do dinheiro é claro.

### Top 5 da Forbes 2018:

1- Jeff Bezos da **Amazon**, atua na VENDA online de produtos;

2- Bill gates da **Microsoft**, atua na VENDA de serviços e produtos;

3- Warren Buffet da **Berkshire Hathaway**, atua em investimentos em empresas que VENDEM produtos e serviços;

4- Bernard Arnault da **LVMH**, atua em VENDAS de artigos de luxo como Moet Chandon, Louis Vuitton entre outras.

5- Mark Zuckerberg do **Facebook**, atuam na maior rede social da internet lucrando com VENDAS de anuncios online.

O que eles têm em comum? Todos os negócios do mundo giram em torno de alguém ser o patrocinador da jornada milionária de outro alguém. Pegue o exemplo do Facebook, vai perceber que todas as pessoas que usam essa ferramenta ou

qualquer uma das empresas ligadas a ela como o Instagram, são os patrocinadores do Mark Zuckerberg - que está em sua jornada bilionária. E estão comprando esses serviços dele, no caso o Facebook está te vendendo algo.

Caso você tenha dúvidas de como se preparar para ter resultados extraordinários com vendas posso te ajudar pela [UNIVERSIDADESUPRA.COM.BR](http://UNIVERSIDADESUPRA.COM.BR)

*“Vendas é a profissão das profissões.”*

Emmanuel Ferreira

Todos nós precisamos e devemos atuar com vendas, até mesmo quando você vai em uma entrevista de emprego precisa se vender para mostrar seu conhecimento e conseguir a vaga, quando você encontra alguém que possivelmente seja o amor da sua vida precisa se vender e mostrar qualidades para essa conquista. Para vender precisamos conquistar a atenção das pessoas primeiro e por isso que é tão importante saber vender.

Já disse anteriormente, você não precisa gostar de vender, mas tem que vender para alcançar sua jornada. Você tem que saber como iniciar um diálogo com as pessoas, perder o medo de falar com estranhos, aprender a fazer perguntas certas, usar tecnologia a seu favor, saber o que falar pelo telefone para ter a atenção das pessoas e tudo isso você aprende na Universidade Supra e se prepara para ter resultados extraordinários com vendas.

*“Vendas não são tudo, mas tudo que existe não é nada sem vendas.”*

Heinz Goldmann

Não adianta você ter a melhor empresa do mundo ou montar um site, uma loja ou qualquer outra coisa se você não for capaz de vender aquilo que você criou. Ninguém irá fazer isso senão você mesmo, como já falamos, você é a empresa e é sua responsabilidade ser o líder deste projeto. Você não precisa de dinheiro, não irá precisar de um lugar para começar algo, você precisa dar start com aquilo que você tem e as coisas irão ajustando conforme for caminhando em sua jornada. Se você não tem cliente nenhum, faça como exemplo abaixo, e quanto maior for o seu VOLUME e RITMO de trabalho maior será o seu sucesso:

- 1 visita por dia - 5 visitas na semana = 21 visitas no mês
- 2 visitas por dia - 10 visitas na semana = 42 visitas no mês
- 3 visitas por dia - 15 visitas na semana = 63 visitas no mês
- 4 visitas por dia - 20 visitas na semana = 84 visitas no mês
- 5 visitas por dia - 25 visitas na semana = 105 visitas no mês
- 8 visitas por dia - 40 visitas na semana = 168 visitas no mês
- 12 visitas por dia - 60 visitas na semana = 252 visitas no mês

Isso durante 6 meses gerará:

21 visitas no mês = 126 visitas no semestre

42 visitas no mês = 252 visitas no semestre

63 visitas no mês = 378 visitas no semestre

84 visitas no mês = 504 visitas no semestre

105 visitas no mês = 630 visitas no semestre

168 visitas no mês = 1008 visitas no semestre

252 visitas no mês = 1512 visitas no semestre

Não tem como você estar em frente de todas essas pessoas e não obter um resultado positivo em vendas. Faça a matemática, vendas é o resultado de um relacionamento bem feito e você deve ter volume e ritmo de trabalho adequado ao objetivo da sua jornada. O sucesso em qualquer área da vida vem desta fórmula:

AÇÃO MASSIVA + CONHECIMENTO + ESTRATÉGIAS + ATITUDE =  
**SUCESSO**

Com essa fórmula somos capazes de colocar em prática qualquer ideia que tivermos e ainda, fazer uma autoanálise conseguindo diagnosticar onde está o problema que não está permitindo você de alcançar o resultado.

Faça as seguintes perguntas, todas as vezes que estiver com dificuldades:

- Estou agindo o suficiente para alcançar o meu objetivo?
- Tenho o conhecimento que preciso para executar meu plano?
- Estou usando qual estratégia para falar com as pessoas?
- Acredito que é possível e consigo fazer o que planejei?

Tendo essas perguntas respondidas você saberá se está focado ou não em sua jornada e não se preocupe em a agir e depois der errado, vai ser errando que terá a chance de rever o que aconteceu e concertar, podendo criar uma nova estratégia para seguir em frente, o que não pode é desistir por conta dos erros, são neles que você irá aprender mais.

## Capítulo 8

# Planeje sua jornada

Tudo se inicia com um planejamento, a sua jornada não será diferente. O primeiro passo você já viu que deve ser sua decisão, a segunda é planejar como você irá fazer para alcançar essa jornada, não se preocupe com o tempo que isso vai levar, vai depender de caso a caso e não queira alcançar o sucesso rapidamente, queira alcançar o sucesso com toda certeza.

Tomando essa decisão podemos seguir em frente. Antes disso vou deixar aqui 4 conselhos rápidos sobre este livreto.

- 1- Carregue este livreto sempre com você;
- 2- Leia mais de uma vez, todo mês se possível;
- 3- Assim que você alcançar seu objetivo, compartilhe esse livreto com outras pessoas;
- 4- Faça com que eu seja o primeiro a saber que você conseguiu.

Isso faz parte de sua jornada, você tem que estar em prática constante com esses conhecimentos, a repetição fará com que seus resultados apareçam.

Tenha sempre anotado em seu caderno de planejamento o objetivo de sua jornada milionária, seja 1 milhão, 2 milhões, 10 milhões ou 100 milhões de reais.

Existem algumas formas de alcançar R\$ 1.000.000,00 de reais. Matemática milionária de Grant Cardone:

Salário de 50mil x 20 anos  
Salário de 100mil x 10 anos  
Salário de 250mil x 4 anos

5.000 pessoas comprarem um produto de R\$ 200,00  
2.000 pessoas comprarem um produto de R\$ 500,00  
10.000 pessoas comprarem um produto de R\$ 100,00  
1000 pessoas comprarem um produto de R\$ 1000,00

5000 pessoas comprarem um produto de R\$ 17 por mês por 12 meses  
2000 pessoas comprarem um produto de R\$ 42 por mês por 12 meses  
1000 pessoas comprarem um produto de R\$ 83 por mês por 12 meses  
500 pessoas comprarem um produto de R\$ 167 por mês por 12 meses  
300 pessoas comprarem um produto de R\$ 278 por mês por 12 meses

Fazendo todos os 9 exemplos de baixo para cima você conseguirá 9 milhões de reais.



Para você se planejar você precisa primeiro saber para onde quer ir, pois quem não sabe para onde quer ir qualquer caminho serve, e isso não é o que você deseja, se não, não estaria lendo esse livreto.

Seu planejamento já começou quando você tomou a decisão de leitura. Agora já viu como pode conquistar o seu primeiro milhão. Você deve fazer a matemática para ter certeza que seu planejamento é possível de ser alcançado então depois se preocupe com a estratégia que irá usar.

## Capítulo 9

# Acredite, entre em ação e tenha foco

Você irá alcançar tudo aquilo que quiser. Só depende de você. Você merece ser milionário, multimilionário ou bilionário mais para isso precisará acreditar, entrar em ação massiva e ter muito foco.

Irão existir muitos obstáculos durante a sua caminhada, não é algo que conquistamos após termos tomado a decisão. Você passará por muitos obstáculos e encontrará muitas pessoas tentando tirar você de seu foco e do caminho do seu objetivo, não farão isso por que querem, farão isso porque o seu objetivo não é prioridade para elas, cada um tem seu objetivo e pouquíssimas pessoas conseguem chegar lá. Vai demandar muito esforço, você tem que abrir mão de muita coisa, seus finais de semana, daquela festa que gostaria de ir, aquele dia na praia com os amigos, idas em locais onde você se daria bem em algum romance, onde quem sabe encontraria o amor da sua vida, vai saber. Para alcançar aquilo que você quer, terá que fazer 10x mais do que fez até agora, se trabalha das 8:00 as 18:00 deverá trabalhar das 6:00 as 20:00. E enquanto os outros curtem suas vidas no presente você está construindo sua vida para o futuro.

Tudo aquilo que você quer, você deve acreditar mesmo que

erre várias vezes. O primeiro passo para ter certeza que está indo na direção certa é perceber que aquelas pessoas que estavam ao seu redor não te ligam mais para as festas, não te convidam mais para sair como antes. Pessoas costumam andar com quem pensa igual a elas, lembram? Então quando você começa a ser diferente passa a necessitar de novas amizades, e essas vão estar alinhadas a esse caminho. Você irá ouvir muitas coisas como: "Nunca mais vi você?", "Não vai mais nas festas conosco?.", "Você nunca faz nada?". Tudo isso é sinal que você iniciou sua jornada. As pessoas irão tentar convencer você do contrário mas não irá adiantar, muitos e até a sua família irão dizer que não vale a pena, é melhor viver razoavelmente do que se esforçar para ter tudo o que você quer. E eu digo É TOTALMENTE POSSÍVEL, pois eu estou conseguindo e é muito importante.

#sucessoeminhaobrigacao

#milionarioemconstrucao

Cada dia que passa você perceberá que é muito mais desafiador e muito mais dinâmico do que você imagina. Irá perceber a cada passo o quanto precisa aprender mais sobre como conversar com as pessoas, como conquistar a atenção delas, como fazer network, como ter empatia e principalmente como acreditar em você mesmo e ter muito mais confiança.

Eu por muito tempo em minha própria casa mesmo tendo meu pai como meu primeiro mentor profissional "em vendas" lutei até onde deu para criar minhas próprias estratégias e não usar

as metodologias de vendas dele, rapport, abordagens, técnicas de vendas, follow-up que ele ensina a empresas por todo o Brasil e Paraguai há mais de 26 anos.

Pensei em criar minhas próprias técnicas, minhas formas de trabalho, sempre dizendo que ele fazia da forma errada sem nunca ter tentado, falhei várias vezes. Inclusive até falindo financeiramente uma empresa e hoje percebo o quanto esses conhecimentos acrescidos de longos tempos de estudos me permitiram conquistar tudo aquilo que quero para minha vida e o melhor me fizeram ganhar mais de 10 anos de estudos em vendas. Pense em sua cidade, quais as pessoas, os eventos em que poderia participar a fim de se conectar com pessoas que querem o mesmo que você, pois pessoas que são bem-sucedidas querem ver outras pessoas tendo sucesso. Pessoas comprometidas com sua jornada querem ajudar outras a conquistar também, procure passar maior parte ou até todo o seu tempo livre próximo destas pessoas. E aqui vai uma dica. Ao conhecer e estar próximos destas pessoas não queira falar de você ou sobre o que você faz, as pessoas querem ser ouvidas, querem que os outros tenham interesse nelas.

Inicie uma conversa se apresentando rapidamente e demonstre interesse por aquilo que ela faz, faça perguntas boas e não perguntas idiotas.

Não gaste seu tempo comprando bolsas, sapatos, tênis, barcos, jet-skis, telefones celulares, viagens e principalmente com bebidas. Gaste dinheiro em VOCÊ. - Ninguém pode ajudar os outros senão se ajudar primeiro. Invista na sua qualificação profissional primeiro, então nas outras coisas. Seu preparo de hoje é a caminhada para o sucesso de amanhã.

Lembre-se: você não está trabalhando agora para pagar suas contas/dívidas mensais e sim em sua jornada milionária, esse é o seu objetivo definido. Use todas as tecnologias para auxiliar seu crescimento ainda mais rápido.

Fiz um desafio comigo mesmo, me dedicar em 3 coisas: Corrida, assistir a um vídeo de conteúdo de aprendizado e a gravar um vídeo meu por dia durante 30 dias. Você deve achar que é fácil. Porque fiz isso? Não pelo desafio mais sim porque em cada uma destes objetivos tenho uma justificativa que quero alcançar. Corrida: no mínimo 30 minutos/dia e enquanto corro assisto o vídeo, onde estudo sobre esses assuntos que trago a vocês.

Isso se chama N.E.T, NON EXTRA TIME, créditos ao Tony Robbins. Sem tempo extra, devemos fazer aquilo que precisa ser feito no tempo que temos. Assim acabo com 2 objetivos na primeira meia hora de todas as manhãs assim que inicio meu dia. Já a gravação tento gravar logo após sair da academia

por quê estou com alto nível de adrenalina e conhecimento em alta onde posso expressar o que penso, logo tenho 3 objetivos alcançados logo pela manhã. Não vou falar que é fácil, eu constantemente tenho que me recordar o porquê estou fazendo isso e o quanto importante é para mim, só assim consigo justificar vontade de não fazer é muito grande.

Não tenha dúvida de que fazendo o que estou lhe falando aqui com certeza terá sucesso na sua vida.

Seu próximo passo é conhecer  
a Universidade Supra



## UNIVERSIDADE SUPRA

- **Motivação & Negócios**
- **Fundamentos & Teorias de Vendas**
- **Atendimento de Sucesso**
- **Objecções**
- **Conhecimento dos Negócios**
- **Prospecção**
- **Fechamento**
- **Mídias Digitais**
- **Ferramentas**
- **Gestão de Tempo & Território**
- **Venda de Soluções**
- **Tipos de Visitas**
- **Negociação aplicada á Vendas**
- **Metas & Objetivos**

Faça seu cadastro hoje:

[UNIVERSIDADESUPRA.COM.BR](http://UNIVERSIDADESUPRA.COM.BR)

## **Livros Recomendados:**

***The 10X Rule*** por Grant Cardone

***Coleção Livretos da Universidade Supra*** por Paulo Ferreira

***Desperte o seu Gigante Interior*** por Tony Robbins

***Quem pensa Enriquece*** por Napoleon Hill

***Sell Or Be Sold*** por Grant Cardone

***Unshakeable*** por Tony Robbins